## 【한국발명진흥회 NCS 기반 직무설명서】전문-01

채용 분야	담보산업재산권 매입·활용 및 지식재산 거래지원	분류 체계	대분류	중분류	소분류	세분류
			01.사업관리	01.사업관리	01.프로젝트관리	02.프로젝트관리
			05.법률,경찰, 소방,교도,국방	01.법률	02.지식재산관리	02.지식재산평가·거래
직무 수행 내용	○ 기술(지식재산) 거래전략 수립 및 추진 ○ 기술(지식재산) 거래수요 발굴 및 거래 업무관리 ○ 기술거래기관 업무네트워크 구축 및 회수전문기관 업무관리					
	< 특허거래전문관 IP거래 절차 >					
	수요 발굴       수요자 인터뷰       중개 협상       사후 지원, 관리         현장방문 선별       비밀유지 계약체결       특허기술 발굴, 매칭 지원       기관 연계       사후 지원, 관리					
능력 단위	○ (프로젝트관리) 01.프로젝트전략기획, 02.프로젝트 통합관리, 03.프로젝트 이해관계자관리, 04.프로 젝트 범위관리, 05 프로젝트 인적자원관리, 06.프로젝트 일정관리, 09.프로젝트 의사소통관리					
	○ (지식재산평가·거래) 06. 지식재산 거래 조건 협상, 09. 지식재산 거래수요 발굴, 10. 지식재산 거래전략 수립, 12. 지식재산 거래 사후 관리, 13. 지식재산 거래고객 관리					
필요 지식	○ (프로젝트관리) 조직 내외 환경분석, 프로젝트 작업 문서 및 계약 내용 검토, 프로젝트 기술 변화 및 동향 파악, 기술적 경제적 타당성 조사, 환경분석 및 타당성 분석, 프로젝트 정성적·					
	정량적 평가 기준 작성 ○ (지식재산 거래) 지식재산에 대한 전반적인 기본 개념, 거래 계약 및 절차 등에 대한 일반적인					
	지식, 라이센스 계약서의 이해, 협상 이론, 컨설팅의 전반적인 이해					
필요 기술	○ (프로젝트관리) 조직 내외 환경분석, 프로젝트 작업 문서 및 계약 내용 검토, 프로젝트 기술 변화 및 동향 파악, 기술적 경제적 타당성 조사, 환경분석 및 타당성 분석, 프로젝트 정성적·					
	정량적 평가 기준 작성  ○ (지식재산 거래) 거래 수요 발굴 능력, 거래 수요에 기반한 IP 정보 검색·발굴 능력, IP 수요					
	및 공급 매칭 능력, 거래 계약을 체결할 수 있는 지식재산 중개 및 협상 능력					
직무 수행 태도	○ (프로젝트관리) 자료 수집 및 정리를 체계적으로 수행하는 태도, 사용자 요구사항 수집에 대한 적극성, 사용자 관점에서 사고하고자 하는 적극성, 현재 수준에 대한 개선의지, 목표를 설정하고					
	달성하고자 하는 도전적 태도, 직원들과의 원활한 의사소통과 공감대 형성 노력, 목표설정 및 달성에 대한 도전적 태도, 과정과 결과를 책임질 수 있는 책임감					
	○ (지식재산 거래) 고객의 요구에 대한 적극적인 수용 태도, 타기관과의 협업적인 태도, 비밀 유지 의무 준수, 시간 준수 자세, 정확하고 세심한 업무 처리 의지, 자료의 세밀한 검토					
직업 기초 능력	○ 의사소통능력, 조직이해능력, 대인관계능력, 문제해결능력, 정보능력, 기술능력, 수리능력, 자원 관리능력, 직업윤리					
참고 사이트	○ www.ncs.go.kr					

<sup>\*</sup> 본 직무기술서는 채용분야의 대표 직무에 대한 기술이며, 상기 이외의 업무도 수행할 수 있음.